



[www.a-u-z.ru/forum](http://www.a-u-z.ru/forum)

Москва 2018

# ФОРУМ «ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫМ ОТДЕЛОМ»



★★★★

16 - 17 ноября  
2018 г.



Место проведения: Отель «Ареал», Московская область, 17 км от МКАД,  
[www.a-u-z.ru/forum](http://www.a-u-z.ru/forum)

# ЧЕМ ПОЛЕЗЕН ФОРУМ?

Тендерные отделы приносят до 90% прибыли.

Но многие компании имеют только 10% заказов.

Причины в том, что бизнесмены выстраивают работу тендерного отдела с ошибками, неверно распределяют задачи между сотрудниками и не умеют контролировать работу тендерных специалистов.

На форуме вы узнаете, где ваша компания теряет деньги!

## НОВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

Вы сможете:

- Построить тендерный отдел заново и добиться больших результатов, чем сегодня
- Увеличить эффективность действующего отдела на 250%
- Заключить новые контракты с выгодными клиентами
- Больше зарабатывать
- Эти советы уже помогают выигрывать нашим партнерам до 16 000 тендеров ежегодно!

## УНИКАЛЬНЫЕ ЗНАНИЯ

Наши компетенции:

- Мы тесно работаем с ФАС, судебными органами, всеми государственными торговыми площадками
- Мы детально разбираемся в электронных закупках и принимаем участие в разработке законодательных инициатив
- С нами консультируются ведущие СМИ: Коммерсант, Ведомости, Профиль, Эксперт, Interfax, РБК и еще 350 изданий



Мероприятие – закрытое, только для приглашенных!



## ВЫ НОВИЧОК В ТЕНДЕРАХ?

На форуме научитесь эффективно работать, не совершая чужих ошибок!

## ВЫ ОПЫТНЫЙ УЧАСТНИК?

На форуме поймете, почему работаете с низкой отдачей и научитесь извлекать высокую прибыль из электронных закупок!

# ВЫГОДЫ УЧАСТИЯ

### УНИКАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

- Практические рекомендации с пошаговой инструкцией
- Навык построения эффективного тендерного отдела «с нуля»
- Методическое пособие
- Успешные кейсы от опытных победителей
- Полезные советы от ведущих экспертов
- Секреты эффективного участия в государственных и коммерческих торгах
- Уникальная информация, ответы на волнующие вопросы
- Последние изменения законодательства 44-ФЗ и 223-ФЗ
- Личное общение с представителями торговых площадок
- Обмен мнениями по актуальным вопросам тендерных процедур
- Сертификат Проверенного Поставщика
- 6 месяцев тендерного консалтинга

### ПРЕКРАСНЫЙ ОТДЫХ

- Престижный загородный отель
- Комфортные номера
- Система питания полный пансион (шведский стол)
- Современный спортивно-оздоровительный комплекс
- Праздничный банкет с развлекательной программой

### ДЕЛОВЫЕ КОНТАКТЫ

Вы познакомитесь с директорами компаний, которые уже имеют положительный опыт участия в электронных торгах. Заведете полезные деловые контакты, найдете новых партнеров и поставщиков.

**В настоящий момент ведутся переговоры с крупнейшими Электронными Торговыми Площадками по вопросу участия спикеров в программе мероприятия!**

# СПИКЕРЫ ФОРУМА

Перед вами выступят ведущие спикеры тендерного рынка, имеющие до 15 лет опыта в сфере государственных и коммерческих электронных закупок.

За последний год спикеры АУЗ оставили комментарии в 350 российских СМИ, включая Ведомости, Коммерсант, Профиль, Эксперт, РБК, Interfax и т.д.

## Лебедев Владимир

Вице-президент АУЗ.

Автор уникальной системы, позволяющей оптимизировать бизнес-процессы в тендерных отделах, с увеличением эффективности закупок в строительной сфере до 250%.

Разработчик ряда законодательных инициатив, направленных на совершенствование федерального закона об электронных закупках №223.

## Конталев Андрей

Директор юридического департамента АУЗ.

Кандидат юридических наук. Выиграл более 1 500 дел по жалобам в ФАС на нарушения тендерных процедур. Сформировал более 25 000 писем и обращений в контролирующие и судебные органы в сфере электронных закупок. Имеет в активе более 500 командировок в контролирующие и судебные органы в различных регионах России.

Выиграл для участника закупочных процедур самое крупное дело стоимостью в 1,5 млрд рублей. Общая сумма выигранных дел - 7,5 миллиардов рублей.

## Дрёмов Сергей

Директор направления по оценке изменений законодательства АУЗ.

Ведущий эксперт по Российскому тендерному законодательству, автор ряда законодательных инициатив. Преподаватель спецкурсов по изменениям в 44-ФЗ и 223-ФЗ, самостоятельно внедривший на рынке десятки уникальных программ обучения по коммерческим и государственным закупкам. Разработчик эффективной системы, позволяющей с высокой степенью вероятности выигрывать торги. Разработчик регламентов и положений о закупках, типовых документов по проведению закупок.

## Синёв Владимир

Директор по развитию региональной системы электронных закупок АУЗ.

Ведущий эксперт в области тендерных процедур, внедривший аудит системы электронных торгов со стороны заказчика и поставщика для ряда российских компаний.

Автор инструкций по оптимизации работы тендерных отделов, позволяющих увеличить эффективность работы тендерных специалистов в 10 раз.

Разработчик технических рекомендаций к торговым площадкам, повышающих юзабилити специализированных сайтов.

## Лежнёв Александр

Директор департамента технического регламента АУЗ.

12 лет в сфере закупок. Под его руководством разработано более 4 000 документов (форма 2), позволивших участникам закупок пройти предварительный отбор со стороны заказчиков. Средняя степень допуска к торгам на уровне 92%. Инициатор благотворительных мероприятий на тендерном рынке, позволяющих получать услуги АУЗ со стороны субъектов малого предпринимательства.

## Постников Сергей

Директор учебного центра АУЗ.

Эксперт по обучению и повышению квалификации участников рынка электронных закупок. Разработал 48 образовательных программ, нацеленных на повышение качества работы тендерных специалистов. За последние 8 лет провел более 1200 учебных занятий общей продолжительностью 6800 часов. Подготовил более 7000 специалистов, включая 1500 директоров государственных учреждений и частных компаний.

## Соломатин Евгений

Руководитель Департамента финансовых продуктов АУЗ.

Разработал концепцию коммуникаций в межбанковской системе, позволяющую получить банковскую гарантию за 30 минут. За последние несколько лет помог 2500 бизнесменам получить финансирование на общую сумму в 5 млрд рублей.





# ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ

16/11/2018

День №1

Для участников всех тарифов

## Тема выступления

### Открытие форума

Приветственное слово организатора.

### Стереотипы и реалии государственного заказа

Реальная эффективность участия в электронных закупках.  
Доступные объемы контрактов. Объемы сделок на рынке.

### Секреты формирования эффективного тендерного отдела

Поиск и отбор тендерных специалистов, методы определения квалификации, методы проведения предварительных интервью.

### Как построить эффективный тендерный отдел

Структура отдела, функционал сотрудников, распределение задач.

## Обед

### Заточка в закупках – непреодолимое препятствие или низкая квалификация тендерных специалистов?

Как распознать тендерную документацию со сговором.  
Виды заточек: техническая, логическая и т.д. Как правильно подготовить техдокументацию чтобы ее допустили к закупкам?

### Законодательные изменения 44-ФЗ и 223-ФЗ

Важные изменения в законодательстве 44 и 223-ФЗ, требующие особого внимания участников. Ответственность за нарушения заказчика и поставщика.

### Тендеры без конкуренции

Как найти скрытые заказчиками лоты и стать их единственным участником?

## Ответы на вопросы

## Банкет с развлекательной программой

## Закройте первого дня форума

## Отъезд участников (тариф Участник)

# ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ

17/11/2018

**День №2**

Для участников всех тарифов

## Тема выступления

### Завтрак

#### Открытие форума (день №2)

Приветственное слово организатора. Разъяснение по программе обучения.

#### Методы повышения эффективности тендерного отдела

Определение эффективности отдела. Маркеры для руководителя по контролю качества работы специалистов. Средства контроля. Варианты мотивации персонала. Способы повышения эффективности.

#### Мини-аукционы, концессионные соглашения, торги по банкротству и другие виды специальных конкурентных процедур

Почему данные процедуры не имеют широкого распространения?

#### Истории успеха

Примеры эффективного участия в государственных и коммерческих закупках. Поиск выхода из тупиковых ситуаций на примерах конкретных компаний.

### Обед

#### Деньги. Деньги. Деньги.

Спец счета. Методы обеспечения исполнения контракта. Способы, источники, проблемы. Факторинг как досрочная оплата по контракту.

#### Защита интересов в ФАС и суде

Как успешно обжаловать в ФАС и суде незаконные действия заказчика? Тендерный юрист или юрист общей практики: различия, задачи, компетенции. Методы и виды взаимодействия с ФАС и судами.

### Ответы на вопросы

### Фуршет

#### Заккрытие второго дня форума

Отъезд участников (все тарифы).





# КАК ДОБРАТЬСЯ

Бесплатный трансфер  
от метро «Шоссе энтузиастов» до отеля «Ареал»



## Организатор мероприятия

Ассоциация Участников Закупок (АУЗ) – некоммерческое объединение юридических лиц, осуществляющих общественный контроль за соблюдением законодательства об электронных закупках: 44-ФЗ и 223-ФЗ. Законотворческая деятельность, юридическая помощь. 3500 побед в судебных органах и обоснованных жалоб в Федеральную Антимонопольную Службу.



@a-u-z.ru | www.a-u-z.ru

